



FOURDOZEN

VỊ TRÍ TUYỂN DỤNG

THỰC TẬP SINH PHÒNG KINH DOANH

Bán thời gian. Hà Nội

Fourdozen là một công ty cung cấp dịch vụ marketing cho các khách hàng trong lĩnh vực du lịch khách sạn, nhà hàng, giáo dục và các tổ chức phi lợi nhuận.

Thực tập sinh phòng Kinh doanh sẽ hỗ trợ Giám đốc Kinh doanh kết nối với các khách hàng tiềm năng mới và liên hệ để đưa ra các đề xuất.

Phạm vi công việc

- Tạo danh sách khách hàng tiềm năng
- Gọi điện quảng cáo và tiếp cận khách hàng mới
- Chào hàng và viết bản đề xuất kinh doanh

Yêu cầu bằng cấp, kỹ năng

- Là một người năng động, hoạt bát
- Khả năng sử dụng Tiếng Việt và Tiếng Anh thành thạo
- Có kinh nghiệm bán hàng, tiếp thị hoặc tiếp thị qua điện thoại trước đây (Ưu tiên có kinh nghiệm thực hiện các cuộc gọi tới khách hàng)
- Có kinh nghiệm hoặc kiến thức về ngành du học Mỹ, Canada và Châu u
- Sử dụng thành thạo phần mềm CRM (Copper)
- Kỹ năng giao tiếp bằng văn bản và lời nói
- Kỹ năng nói chuyện điện thoại rõ ràng và lịch sự
- Khả năng làm việc trên Google Suite
- Khả năng giới thiệu các gói giáo dục và dịch vụ sang trọng
- Khả năng làm việc độc lập, và làm việc nhóm.

Nhiệm vụ và trách nhiệm

- Gọi điện và kết nối với những khách hàng tiềm năng đến từ một hoặc nhiều kênh tiếp thị trong nước.
- Đánh giá các khách hàng tiềm năng qua các kênh tiếp thị một cách hiệu quả, đồng thời chuyển giao lại các khách hàng có tiềm năng cao cho nhóm Kinh Doanh.
- Tiếp nhận tất cả các câu hỏi, lượt đăng ký, trò chuyện và các kênh khách hàng tiềm năng khác.
- Giới thiệu những khách hàng tiềm năng mới cho công ty một cách chuyên nghiệp.
- Cập nhật thông tin khách hàng như địa chỉ, email, tên liên hệ, v.v. trong cơ sở dữ liệu CRM sau khi trao đổi.
- Luôn cập nhật về các phản hồi và tương tác của khách hàng trên các nền tảng truyền thông bằng phần mềm CRM.
- Cung cấp báo cáo hàng tuần về trạng thái khách hàng, bao gồm báo cáo đánh giá cơ hội và chất lượng khách hàng tiềm năng với Giám đốc Doanh thu.
- Chuyển giao các khách hàng tiềm năng đủ điều kiện cho đội ngũ Kinh Doanh.
- Tạo danh sách khách hàng tiềm năng mới nếu cần

NỘP ĐƠN ỨNG TUYỂN

Gửi CV/ cover letter của bạn đến email jobs@fourdozen.com.



FOURDOZEN, INC.

+84 24 38 47 4888
jobs@fourdozen.com

HANOI
40 Cát Linh, Đống Đa

HCMC
21 Võ Trường Toản
Đường số 10, Quận 2

fourdozen.com